

Gers et Cegedim,
un partenariat
historique

Gers et Cegedim,
un partenariat
historique

Le nouveau Gers est arrivé

A compter du 3 mai 2010, le conseil d'administration du GERS a décidé d'élargir le partenariat historique existant entre Cegedim et le Gers, avec une répartition des rôles entre deux organisations :

Le GERS GIE
et le GERS SA :

Le GERS GIE conserve son mode de fonctionnement et demeure le GIE des laboratoires pharmaceutiques exerçant en France, en charge de la collecte et des règles d'utilisation et d'anonymisation des données de vente des produits éthiques. Le GIE GERS recentre ses missions sur son rôle de tiers de confiance dans le traitement des données économiques de santé. Cette mission est fondamentale car GERS GIE fournit les données de référence du système conventionnel Français qui régit les rapports entre les laboratoires pharmaceutiques, ses

adhérents et les autorités gouvernementales de santé.

Le GERS SA, société commerciale filiale de CEGEDIM en charge de l'achat, de la production et de la commercialisation des données.

Cette nouvelle organisation répond aux nombreuses demandes des membres du GIE en terme de limitation des responsabilités juridiques et économiques de leurs membres, et apporte de nombreux avantages opérationnels à la situation concurrentielle à laquelle le GIE GERS, GIE sans but lucratif, était confronté depuis quelques années.

Elle est logique en raison des évolutions de l'environnement et des besoins des adhérents, et elle est rassurante car elle permet une transition sans heurts.

Elle est naturelle car les histoires de CEGEDIM et du GERS sont étroitement confondues depuis les années 70.

C'est en partie le GERS qui a permis le développement de CEGEDIM comme c'est CEGEDIM qui, comme opérateur technique, a réalisé ce formidable outil, une première mondiale et une référence dans le monde des statistiques de vente. Elle est gagnante car le GERS SA va pouvoir mieux affronter la concurrence, mieux assumer sa responsabilité commerciale et assurer une nouvelle vie pour le GIE.

Avec les ressources de sa nouvelle structure, notamment en terme de données, le GERS SA est en mesure de répondre aux demandes des adhérents, notamment en ce qui concerne l'identification du lieu de prescription.

GERS SA possède tous les atouts pour gagner en raison de la qualité de ses données, de ses services, de ses outils et de ses nombreuses ressources.

Patrick Oscar Directeur Général du Gers

Cet accord historique est un événement important pour le GERS, ses adhérents et ses salariés qui aspiraient depuis longtemps à cette nouvelle organisation synonyme de nouvelles ressources et de nouvelles chances de succès.



Nous avons tous les atouts nécessaires pour réussir.

Nos données sont les meilleures, elles sont complètes et exhaustives.

Il n'y a pas meilleures sources que les données des grossistes pour avoir une connaissance complète des données de distribution des produits

pharmaceutiques, spécialité par spécialité, pharmacie par pharmacie. Cette connaissance est d'autant plus précise maintenant que la nouvelle disposition LME oriente les pharmacies vers des stocks de plus en plus faibles pour de simples motifs de financement.

Ces données sont des atouts très importants que nous utilisons pour réaliser nos modèles de clonage, modèles cruciaux pour la fabrication des données Sell Out. Alors que les modèles concurrents, basés sur les méthodes dites des quotas, ne permettent pas une telle qualité dans les résultats.

la norme d'échanges de données qui est notre propriété, nous maîtrisons parfaitement les logiciels pharmaciens, les modes d'utilisation spécifiques de ces logiciels par les pharmaciens et par conséquent, la pertinence et la qualité de chaque donnée.

Et en ce qui concerne les données du lieu de prescription, la qualité de notre fichier de référence des médecins issu de One Key est inégalable et va être décisive dans les prochains mois avec la mise en place des nouveaux codes RPPS qui remplacent déjà le code Adeli et dont la structure

Un accord historique

En effet, comment extrapoler quand vous ne connaissez pas l'importance de la pharmacie, de son activité OTC, de ses activités autres. C'est un peu comme faire une multiplication sans connaître le numérateur.

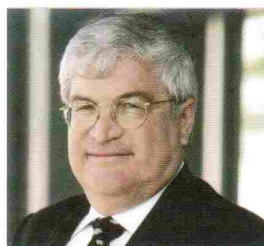
Par ailleurs, nous maîtrisons parfaitement

par mode d'exercice et spécialité n'est plus respectée depuis longtemps.

Nous sommes confiants dans l'avenir et nous allons tout mettre en œuvre pour conserver le soutien des autorités et de nos adhérents.

Interview de Jean-Claude Labrune, PDG de Cegedim Dendrite

En finançant le développement des infrastructures destinées à produire le GERS dès 1973, rien ne laissait entrevoir que ce modèle allait être repris mondialement par IMS et qu'il allait servir de base à toutes les rémunérations des visiteurs pendant toutes ces années.



Je suis très heureux de la décision du conseil d'administration du GERS GIE et je suis persuadé qu'il a pris la meilleure décision, même si la position de sous-traitant est plus confortable que celle d'opérateur.

Cette nouvelle organisation présente, à mon sens, toutes les qualités requises pour sa réussite future, à la condition express que les autorités de santé n'additionnent pas de nouvelles mesures dramatiques de dérégulation du marché.

Nous disposons de toutes les données, de toutes les techniques et de tout le savoir-faire requis pour satisfaire tous les besoins de statistiques de vente des adhérents du GERS, autant pour les produits éthiques que pour les produits OTC et ACL. Il en est de même pour les données de prescriptions ou nous avons l'ambition de répondre aux attentes de nos clients, y compris pour les marchés de niches.

La réunion de nos données et de nos compétences nous ouvre les portes du succès et déjà nous avons mis en route les investissements pour répondre aux demandes des adhérents en terme de service client.

Merci à tous ceux qui ont contribué à la mise en place très rapide de cette nouvelle organisation et merci également à nos amis les grossistes qui, malgré les difficultés de leurs organisations, n'ont pas hésité à nous tendre la main et à rendre possible cette nouvelle étape dans la vie du GERS.

La réaction de Jean-Yves Weydert...

Directeur de la Stratégie

Bristol-Myers Squibb

Je vis avec le Gers depuis plus de 30 ans de carrière dans l'industrie pharmaceutique. Le Gers est un pilier, une institution. L'ensemble des acteurs de la chaîne de distribution du médicament mutualise leurs données, ce qui donne la seule source de données totalement exhaustive, tant en ville qu'à l'hôpital.



A ce titre, cet outil demeure la référence dans notre relation avec les autorités de Santé. De plus, cet outil de mesure de la performance de nos produits constitue un élément fondamental dans la reconnaissance de nos équipes.

Les accords entre le Gers et Cegedim ne remettent pas en cause l'Institution Gers GIE. En effet, la collecte des données et la fourniture des datas nationales pour l'ensemble des adhérents sont préservées. Cette garantie est clé dans le maintien du référentiel avec les autorités de Santé.

Le fait que le rôle commercial soit confié à Cegedim, pour les études sectorisées ainsi que pour le développement de nouvelles offres, présente aussi une opportunité pour nos laboratoires. Le maintien d'une compétition entre deux fournisseurs de données va accroître le nombre, la qualité et la diversité des outils d'analyses. D'ailleurs, cette spécificité Française est très souvent enviée par mes collègues des autres filiales du groupe.

... Et de Robert Dahan, Vice-Président commercial Operations Stratégic Planning d'ASTRAZENECA

Le Gers est né de la volonté de responsables de laboratoires pharmaceutiques de disposer d'un outil indispensable et indiscutable de suivi des ventes en France. IL s'agit là d'un exemple unique qui rend, aujourd'hui encore après de si nombreuses années, le Gers national irremplaçable.



L'exhaustivité des données fournies par les laboratoires et leur partenaire, les grossistes, fait que le Gers national demeure un juge de paix entre les laboratoires pharmaceutiques et une référence pour les pouvoirs publics.

A partir de là, le Gers s'est diversifié dans l'offre offerte aux laboratoires mais je dirai que cette diversification n'a probablement pas été suffisante sauf peut-être au cours des toutes dernières années. Cette insuffisante motivation à

la diversification des suivis était peut-être liée à la structure antérieure du Gers.

La nouvelle structure mise en place est intéressante parce qu'elle devrait permettre l'innovation.

En ce qui concerne la gouvernance, elle sera assurée par les laboratoires et permettra de conserver les vertus du modèle précédent, tant pour l'exhaustivité des données, que pour le contrôle de la profession sur l'utilisation de données internes des laboratoires. Comme la qualité des données est reconnue par les pouvoirs publics, le GIE GERS restera l'outil indispensable à la publication des données qui constituent la base de nos accords contractuels avec les pouvoirs publics.

En ce qui concerne les produits commercialisés, la nouvelle structure mise en place doit permettre beaucoup mieux et beaucoup plus rapidement qu'auparavant le développement de nouveaux produits, adaptés aux besoins des nouveaux modèles de la Pharmacie.